



Sie akquirieren mit Ihrer Erstberatung stetig neue Projekte als

Junior Account Manager / Vertriebsberater (m/w/d)

In knapp 200 kleineren und größeren Projekten pro Jahr beschäftigen sich unsere Consultants und Security Engineers mit verschiedenen Fragestellungen aus dem Bereich der industriellen IT-Security.

Ihre Rolle bei uns

- ▶ Sie übernehmen klassische Vertriebsaufgaben wie Zielkunden nach Problemlagen identifizieren, Kampagnen durchführen, Bedarfe und Anforderungen aufnehmen, Lösungen beschreiben und bepreisen, Angebote unterbreiten, verfolgen und Abschlüsse erzielen sowie Ausschreibungen bearbeiten
- ▶ Ihr bereits in der Ausbildung entdecktes Talent, Bedürfnisse der Kunden herauszuhören hilft Ihnen dabei, dass sich unsere Kunden stetig mit unserer Hilfe weiterentwickeln

Was wir uns von Ihnen wünschen

- ▶ Sie haben eine passende abgeschlossene Ausbildung oder ein passendes abgeschlossenes Studium
- ▶ Sie haben ein grundsätzliches Verständnis für IT bzw. IT-Security sowie OT, z. B. Automatisierungs-, Verfahrens-, Fertigungstechnik und sind bereit sich innerhalb unseres on-the-Job-Einarbeitungsprogramms zum admeritia-Experten zu entwickeln
- ▶ Vertriebshandwerk – Sie sind fit in der Vorwand- und Einwandbehandlung und leiten den Kunden ergebnisorientiert zu der Lösung seiner Probleme
- ▶ Kundenproblemfokus – Sie stellen die Probleme unserer Kunden in den Vordergrund und entwickeln daran die Bedarfssituation der Kunden
- ▶ Begeisterungsfähigkeit – Sie brennen für unsere Lösungen und können diese Begeisterung auf unsere Kunden überspringen lassen. Verkaufen ist für Sie mehr als das Vorlesen eines Produktkatalogs
- ▶ Wissensdurst – Sie lernen nie aus und freuen sich über kontinuierliche Coachings von Ihrem Mentor mit Jahrzehnte langer Vertriebserfahrung
- ▶ Kreativität – Sie finden ständig neue Wege zum Erfolg und versuchen dabei auch unkonventionelle Wege

Ihre Perspektiven bei uns

- ▶ Durch unser spezifisches Einarbeitungsprogramm nehmen wir Sie an die Hand und entwickeln Sie zum Vertriebsprofi für komplexe Dienstleistungen
- ▶ Sie berichten direkt an die Geschäftsführung
- ▶ Wir bieten Ihnen viel Freiraum, sich auch nach Ihrer Ausbildung und/oder Ihren ersten beruflichen Schritten mit uns weiterzuentwickeln und möchten Sie mit individuellen Weiterbildungsangeboten fördern und Ihnen Möglichkeiten geben sich mit Know-How-Trägern zu vernetzen und auszutauschen
- ▶ Zusätzlich zu einem attraktiven, leistungsorientierten Gehalt bieten wir auch die branchenüblichen Benefits, wie ein voll ausgestattetes Home Office ohne verpflichtende Bürotage, Sonderurlaub etc.

Ihre Bewerbung

Bitte schicken Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, den frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung an kariere@admeritia.de



Sie haben Fragen?

Gerne können Sie Ihren Ansprechpartner Herr Müller jederzeit kontaktieren.

Matthias Müller
Personal und Kultur
Tel. 02173 20363 - 0
kariere@admeritia.de



Jetzt bei admeritia bewerben: kariere@admeritia.de